

НАРОДНАЯ УКРАИНСКАЯ АКАДЕМИЯ

ГЛОССАРИЙ
ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОНЯТИЙ
И ТЕРМИНОВ

Харьков
Издательство НУА
2007

УДК 33(038)
ББК 65я21
Г54

*Утверждено на заседании
кафедры экономической теории и права
Народной украинской академии
Протокол № 12 от 14.05.2007*

Составители: *Е. В. Астахова (мл.) и др.*

Рецензенты: *доцент Л. И. Комир,
учитель-методист Н. Ф. Бондарева*

Г54 **Глоссарий** основных экономических понятий и терминов/
Нар. укр. акад. [Каф. экон. теории и права; Сост.: Е. В. Аста-
хова (мл.) и др.]. – Х.: Изд-во НУА, 2007. – 24 с.

Глоссарий содержит около 300 понятий и терминов и предназначен для учащихся 10-х классов, проходящих экономико-правовую практику на промышленных предприятиях и в финансовых структурах. Призван помочь учащимся осмыслить и разобраться в основных экономических понятиях, составить целостное представление о современном экономическом регулировании общественных отношений, возникающих в сфере хозяйственной деятельности, приобрести навыки работы с различными справочными материалами.

Глосарій містить близько 300 понять і термінів і призначений для учнів 10-х класів, які проходять економіко-правову практику на промислових підприємствах і у фінансових структурах. Покликаний допомогти учням осмислити і розібратися в основних економічних поняттях, скласти цілісне уявлення про сучасне економічне регулювання суспільних відносин, що виникають у сфері господарської діяльності, набути навичок роботи з різними довідковими матеріалами.

**УДК 33(038)
ББК 65я21**

© Народная украинская академия, 2007

ПРЕДИСЛОВИЕ

Глоссарий основных экономических понятий и терминов представляет собой терминологический словарь-справочник, включающий в себя базовые, основополагающие экономические понятия, как принципиально новые и малоизвестные, так и привычные, широко распространенные, но в новых исторических условиях требующие обновленной трактовки.

Глоссарий является справочным изданием, предназначенным для учащихся старших классов специализированной экономико-правовой школы, особенно для десятиклассников, проходящих производственную практику на промышленных предприятиях, в банках и частных фирмах Харькова.

Главная особенность и даже достопримечательность данной публикации состоит в том, что подготовлена она самими учащимися с учетом их интересов и потребностей, естественно, под руководством преподавателей кафедры экономической теории и права.

Заглавные слова всех словарных статей размещены в алфавитном порядке. Слово или слова, обозначающие название статьи, в тексте заменяются первой буквой. Например, «Аванс», а далее по тексту только буква «А.».

Данная публикация является первой пробой пера для абсолютного большинства ее авторов, но работа над глоссарием будет продолжена, и замеченные недостатки будут исправлены и доработаны.

Е. В. Астахова (мл.)

ГЛОССАРИЙ

АБСОЛЮТНАЯ ЧЕРТА БЕДНОСТИ – минимальный уровень жизни, определяемый на основе физиологических потребностей человека в продуктах питания, одежде и жилье

АВАНС – денежная сумма или другая имущественная ценность, выдаваемая или перечисляемая в счет предстоящих платежей за выполнение работы, передачу имущества, оказанные услуги и др. При неисполнении обязательств А. подлежит возврату. При крупных контрактах возврат аванса обеспечивается банковской гарантией. В отличие от задатка аванс не является способом обеспечения исполнения обязательств.

АКЦИЗ – вид косвенного налога, преимущественно на предметы массового потребления, а также услуги; включается в цену товаров или тарифы на услуги.

АКЦИИ – ценные бумаги, дающие право их владельцам на получение части прибыли предприятия в виде дивидендов. Различается номинальная цена акции, обозначенная на ней, и реальная, т. е. цена продажи акции на рынке.

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО – объединение нескольких физических лиц, нескольких предприятий, формирующее свой капитал посредством выпуска и продажи акций; организационно-правовая форма существования и функционирования предприятий, привлекающих акционерный капитал.

АЛЬЯНС – союз, объединение (например, государств, организаций) на основе договорных обязательств.

АМОРТИЗАЦИОННЫЕ СРЕДСТВА – финансовые средства, выделяемые специальным назначением для сохранения и возобновления физического капитала.

АМОРТИЗАЦИОННЫЙ ФОНД – денежные средства, предназначенные для простого и расширенного воспроизводства основных фондов.

АМОРТИЗАЦИЯ – постепенный перенос стоимости основных средств (физического капитала) по мере их износа на производимую с их участием продукцию.

АРЕНДА – имущественный наем одним лицом (арендатором) у другого лица (арендодателя) во временное владение и пользование имущества на определенный срок и на обозначенных арендным договором условиях.

АУДИТ – независимая вневедомственная проверка бухгалтерской отчетности, платежно-расчетной документации, налоговых деклараций и других финансовых обязательств экономического субъекта (предприятия или предпринимателя).

АУКЦИОН – разновидность организованного публичного торга; распространены валютный, фондовый, торги предметами искусства, особыми видами товаров. Обычно выставленные на продажу предметы составляют определенные партии или лоты. Аукцион предполагает соревнование покупателей, назначающих цены.

БАЗОВАЯ ДОХОДНОСТЬ – условная доходность в стоимостном выражении на определенную единицу физического показателя (единица площади, численность работающих, единица производственной мощности и т. п.), наиболее полно характеризующая вид предпринимательской деятельности в сфере малого бизнеса в различных сопоставимых условиях.

БАЛАНС БУХГАЛТЕРСКИЙ (от фр. balance – букв. весы) – документ бухгалтерского учета, одна из форм бухгалтерской отчетности, отражающая в обобщенном денежном выражении состояние, размещение, использование и источники средств организаций на определенную дату; система показателей, характеризующих активы и пассивы предприятий, их движение в процессе производства и реализации продукции и финансовое состояние предприятий. Эти показатели отражаются в основной форме финансовой отчетности предприятий, также называемой бухгалтерским балансом.

БАЛАНСОВАЯ ПРИБЫЛЬ / УБЫТОК – это конечный финансовый результат (прибыль или убыток), выявленный за отчетный период на основании бухгалтерского учета организаций и оценки статей их баланса. Балансовая прибыль представляет собой сумму прибыли (убытка) от реализации продукции (работ, услуг), основных фондов (включая земельные участки), иного имущества организаций и доходов от внереализационных операций (доходы, получаемые от долевого участия в деятельности других организаций, от сдачи имущества в аренду, доходы (дивиденды, проценты) по акциям, облигациям и другим ценным бумагам, принадлежащим организации и др.), уменьшенных на сумму расходов по этим операциям. Прибыль или убыток, выявленные в отчетном году, но относящиеся к операциям прошлых лет, включаются в балансовую прибыль отчетного года. Балансовая прибыль – это прибыль организации до вычетов и отчислений.

БАЛАНСОВАЯ СТОИМОСТЬ – стоимость основных средств и нематериальных активов, по которой они принимаются к бухгалтерскому учету.

БАНКОВСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ – вид предпринимательства, связанный с предоставлением банковских услуг физическим и юридическим лицам, государству и его структурам.

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА – это совокупность действующих в стране банков, кредитных учреждений и отдельных экономических организаций, выполняющих банковские операции. Кроме того, в банковскую систему входят специализированные организации, обеспечивающие деятельность банков

и кредитных учреждений: расчетно-кассовые и клиринговые центры, фирмы по аудиту банков, дилерские фирмы по работе с ценными бумагами банков, организации, обеспечивающие банки оборотом, информацией, кадрами.

БАНКОВСКАЯ УСЛУГА – полезный эффект для клиента, итог банковской операции.

БАНКОВСКИЙ КРЕДИТ – кредит, предоставляемый владельцами денежных средств, преимущественно банками, в виде денежных ссуд.

БАНКОВСКИЙ СЧЕТ – регистры (учетные документы), в которых банки регистрируют наличие и движение денежных средств клиентов. Открывая счет, банки в соответствии с договором банковского счета обязуются принимать поступающие в адрес клиента – владельца счета денежные средства, выполнять поручения клиента о перечислениях и выдачах соответствующих сумм и проводить другие операции, вытекающие из договора.

БАНКРОТ – несостоятельный должник, юридическое или физическое лицо, попавшее в ситуацию банкротства.

БАНКРОТСТВО (НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ) – неспособность должника платить по своим обязательствам, вернуть долги в связи с отсутствием у него денежных средств для оплаты. Банкротство фирмы возникает чаще всего в связи с тем, что в течение длительного времени ее расходы превышают доходы при отсутствии источника покрытия убытков. Официально предприятие становится банкротом после решения суда о его несостоятельности как должника и неспособности расплатиться с кредиторами.

БАРТЕР – прямой безденежный обмен товарами или услугами. Пропорции обмена при этом определяются, как правило, с учетом соотношения цен на обмениваемые товары, сложившиеся на внутреннем или мировом рынке.

БЕГСТВО КАПИТАЛА – отток капитала из страны вследствие экономической и политической нестабильности, высоких налогов, для отмывания незаконно нажитых средств.

БЕДНОСТЬ – экономическое состояние части общества, при котором определенные слои населения не имеют минимальных по нормам данного общества средств существования.

БЕЗНАЛИЧНЫЕ РАСЧЕТЫ – платежи за товары и услуги без использования наличных денег путем перевода сумм со счета плательщика на счет покупателя. Позволяют ускорить оборачиваемость денежных средств, снизить издержки обращения. Производятся через банки и иные кредитные организации, в которых открыты соответствующие счета.

БЕЗРАБОТИЦА – социально-экономическое явление, когда часть активного населения не может применить свою рабочую силу. Безработица озна-

чает неспособность государства эффективно использовать один из важнейших факторов производства – труд. Ее причинами являются: падение темпов экономического роста, технический прогресс, структурная перестройка экономики, инфляция, демографическая политика государства.

БЕНЕФИЦИАР (от франц. *benefice* – прибыль, польза) – лицо, получающее доходы от своего имущества, переданного в доверительное управление другому лицу, юридическому или физическому (при сдаче в аренду, наем), либо от использования собственности третьими лицами (например, при передаче акционером акций в пользование брокеру в целях получения максимальной прибыли (дивиденда). Бенефициаром является также лицо, в чью пользу банк-эмитент открывает документарный аккредитив.

БИЗНЕС-ПЛАН – подробный, четко структурированный документ, описывающий состояние предприятия (фирмы), его цели, пути их достижения и ожидаемые результаты.

БИРЖА – организованный рынок, в рамках которого совершаются сделки по купле-продаже товаров. Торговля по ограниченному количеству массовой качественно однородной продукции.

БИРЖА ВАЛЮТНАЯ – официально оформленный регулярно функционирующий рынок по купле-продаже иностранной валюты на основе сложившегося рыночного курса.

БИРЖА ТРУДА – учреждение, выполняющее посреднические функции между работодателями и наемной рабочей силой. Регулирует рынок рабочей силы, осуществляет контроль за соблюдением правил получения пособий по безработице. Ведет аналитическую работу по изучению спроса и предложения рабочей силы в разных регионах страны. Решает проблемы трудоустройства не только безработных, но и лиц, желающих сменить профессию.

БИРЖА ФОНДОВАЯ – организованный и регулярно функционирующий рынок по купле-продаже ценных бумаг.

БИРЖЕВАЯ КОТИРОВКА – регистрация биржевых цен с последующим их обобщением и публикацией.

БЛАГА – товары и услуги, удовлетворяющие человеческие потребности.

БЛАНКОВАЯ НАДПИСЬ – передаточная надпись векселедержателя на оборотной стороне векселя без указания имени нового владельца, передающая любому лицу право взыскания с векселедержателя означенной на векселе суммы.

БЛОКИРОВАНИЕ СЧЕТОВ – лишение органами государственной власти владельцев банковских счетов права свободно распоряжаться денежными средствами.

БРОКЕР – посредник в торговых сделках, устанавливающий контакт между продавцом и покупателем.

БУХГАЛТЕРСКАЯ ПРИБЫЛЬ – разность между валовой выручкой и издержками фирмы.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ – это упорядоченная система сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организации и их движении путем сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций.

БЮДЖЕТНАЯ ЛИНИЯ – графическое изображение всех возможных сочетаний покупок товаров, сумма затрат на которые определена.

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП) – добавленная стоимость всего объема товаров и услуг во всех сферах экономики страны независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории определенного государства.

ВАЛОВОЙ ДОХОД – произведение цены на количество продукции.

ВАЛОВОЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ (ВНП) – добавленная стоимость всего объема продукции и услуг во всех сферах национальной экономики независимо от территориального местоположения национальными производителями.

ВАЛОВЫЕ (ОБЩИЕ) ИЗДЕРЖКИ – сумма постоянных и переменных издержек.

ВАЛЮТА – любые платежные документы либо денежные обязательства, выраженные в той или иной национальной денежной единице и используемые в международных расчетах.

ВАЛЮТНЫЙ КУРС – соотношение обмена двух денежных единиц или цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны.

ВНУТРЕННЯЯ НОРМА ДОХОДНОСТИ (РЕНТАБЕЛЬНОСТИ) – относительный показатель эффективности инвестиционного проекта.

ВНУТРИОТРАСЛЕВАЯ КОНКУРЕНЦИЯ – соперничество между предпринимателями, занятыми производством и реализацией одинаковой или взаимозаменяемой продукции.

ВХОДНЫЕ БАРЬЕРЫ (БАРЬЕРЫ ВХОДА, ВХОЖДЕНИЯ) – факторы, препятствующие проникновению в отрасль (на рынок) новых конкурентов посредством возрастания риска и увеличения затрат для новых фирм.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ – процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ – накопленная задолженность государственных органов.

ДИВИДЕНД – величина выплат по акциям, зависящая от прибыли, указанной в балансе акционерного общества.

ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ – стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и отражающая его реальный вклад в создание стоимости выпускаемого конкретного продукта.

ЕСТЕСТВЕННЫЙ УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ – уровень безработицы при полной занятости.

ЗАКОН ПРЕДЛОЖЕНИЯ – состоит в том, что при прочих равных условиях количество предлагаемого продавцами товара тем больше, чем выше цена этого товара, и наоборот.

ЗАКОН СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ – приспособление производства и предложения по объему и структуре к совокупному спросу в результате взаимодействия предложения и спроса.

ЗАКОН СПРОСА – состоит в том, что при прочих равных условиях величина спроса на товар тем больше, чем ниже цена этого товара, и наоборот, чем выше цена, тем меньше величина спроса.

ЗАКОН УБЫВАЮЩЕЙ ПРЕДЕЛЬНОЙ ПОЛЕЗНОСТИ – с увеличением объема потребления полезность каждой последующей потребляемой единицы продукции меньше полезности предыдущей.

ЗАНЯТЫЕ – часть рабочей силы (экономически активного населения), занятая в общественном производстве.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА – оплата трудовых услуг, предоставляемых наемными работниками разных профессий.

ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА – доход от реализации собственности на землю.

ИНВЕСТОР – юридическое или физическое лицо, осуществляющее инвестиции.

ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН – показатель, характеризующий изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением для непроизводственного потребления.

ИНДЕКСАЦИЯ ДОХОДОВ – увеличение номинальных доходов (заработной платы, социальных выплат) в зависимости от уровня инфляции.

ИНФЛЯЦИЯ ИЗДЕРЖЕК – инфляционный рост цен, в основе которого лежит рост производственных издержек (заработной платы, сырья, топлива, комплектующих).

ИНФЛЯЦИЯ – снижение покупательной способности денег, которое проявляется в повсеместном повышении цен.

ИНФЛЯЦИЯ СПРОСА – инфляция, причиной которой служит рост совокупного спроса, вызывающий устойчивый рост цен.

КАПИТАЛ – это деньги, пущенные в оборот и приносящие доходы от этого оборота. Оборот денег осуществляется путем вложения их в предпринимательство, передачи в ссуду, сдачи в наем.

КАРТА БЕЗРАЗЛИЧИЯ – семейство кривых безразличия при различных количествах предлагаемых товаров.

КАРТЕЛЬ – это группа фирм, действующих совместно и согласующих решения по поводу объемов выпуска продукции и цен так, как если бы они были единой монополией.

КЛИРИНГ – система безналичных денежных расчетов за товары, ценные бумаги и оказанные услуги путем взаимного зачета сторонами требований и обязательств. Клиринг бывает внутренний (межбанковский), когда расчеты между банками производятся путем зачета взаимных денежных требований юридических лиц данной страны, и международный (валютный), когда расчеты по внешней торговле осуществляются на основе международных платежных соглашений.

КОНКУРЕНЦИЯ – 1) соперничество между участниками рынка за лучшие условия производства и реализации продукции; 2) соревнования между товаропроизводителями за привлечение потребителей с целью увеличения выручки и прибыли.

КОНСОРЦИУМЫ – временные уставные объединения промышленного и банковского капитала для достижения общей цели.

КОНЦЕРНЫ – уставные объединения предприятий промышленности, научных организаций, транспорта, банков, торговли и т. д. на основании полной финансовой зависимости от одного или группы предпринимателей.

КООПЕРАТИВЫ – добровольное объединение граждан для совместного ведения хозяйственной или иной деятельности, основанное на личном участии, использовании собственного или арендованного имущества.

КОРПОРАЦИЯ – это общество, основанное на паях и существующее независимо от владельцев-акционеров. Владельцы корпорации несут ограниченную ответственность по долгам корпорации в пределах их вкладов.

КОСВЕННЫЕ НАЛОГИ – налоги, взимаемые в виде надбавки к цене товара.

КОЭФФИЦИЕНТ ЦЕНОВОЙ ЭЛАСТИЧНОСТИ СПРОСА – отношение процентного изменения в спросе к процентному изменению цены.

КРЕДИТ – 1) движение ссудного капитала, т. е. денежного капитала, предоставляемого в ссуду на условиях возврата за плату в виде процента; 2) предоставление банком или кредитной организацией денег заемщику в размере и на условиях, предусмотренных кредитным договором, а заемщик обязуется возвратить полученную сумму и уплатить проценты по ней.

КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА – совокупность кредитно-расчетных отношений, форм и методов кредитования или совокупность кредитно-финансовых институтов.

КРИВАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ – это график, который показывает максимально возможные объемы производства двух благ при данных ресурсах и их полном использовании.

МОНОПОЛИСТИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ – рынок, характеризующийся большим количеством мелких фирм, производящих дифференцированную продукцию: доступ на рынок является относительно свободным.

МОНОПОЛИЯ – рыночные условия, когда одна-единственная фирма является продавцом данной продукции, не имеющей близких заменителей; барьеры для вступления новых фирм в отрасль, продукт уникален.

МОНОПОЛЬНАЯ (РЫНОЧНАЯ) ВЛАСТЬ – возможность для фирмы воздействовать на цены продукции с целью повышения прибыли, увеличивая или сокращая объемы продаж.

МОТИВАЦИЯ ТРУДА – система мер, направленная на повышение производительности труда, улучшение его качества и профессиональный рост.

НАИМЕНЬШИЕ ЗАТРАТЫ – прием в проектном анализе, применяемый в случаях, когда выгоды от проекта заранее заданы, но труднооценимы в денежном измерении.

НАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ – монеты, банковские билеты (банкноты) и казначейские билеты.

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ – налог на стоимость, добавленную в процессе производства товара или услуги.

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЙ (КОРПОРАЦИЙ) – налог, взимаемый с прибыли юридических лиц.

НАЛОГИ – обязательные взносы в госбюджет или внебюджетные фонды в порядке и на условиях, определенных законодательными актами.

НАЛОГОВАЯ БАЗА – сумма, с которой взимается налог.

НАЛОГОВАЯ СТАВКА – размер налога.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД – вновь созданная за год стоимость в стране.

НОМИНАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА – сумма денег, полученная наемным работником за определенный промежуток времени (неделю, месяц, год и т. д.).

НОМИНАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ – сумма денежных доходов, получаемых в течение определенного отрезка времени отдельным гражданином или семьей; не учитывает движение цен.

НОРМА ПРИБЫЛИ (УРОВЕНЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ) – важнейший показатель эффективности функционирования капитала, исчисляемый как отношение прибыли к используемому капиталу.

ОБМЕН – процесс движения товаров и услуг от одного участника экономической деятельности к другому; система экономических отношений в рыночной экономике.

ОВЕРДРАФТ – предоставление кредита банком клиенту сверх остатка по его текущему счету.

ОЛИГОПОЛИЯ – существование на рынке нескольких крупных фирм, продукция которых может быть как разнородной, так и однородной; вступление новых фирм в отрасль, как правило, затруднено; особенностью олигополии является взаимная зависимость фирм в принятии решений о ценах на свою продукцию.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ СОБСТВЕННОСТИ – формы собственности, различающиеся юридическими особенностями своего функционирования.

ОТКРЫТАЯ ЭКОНОМИКА – экономика страны с высокой степенью включенности в мировые хозяйственные связи (международные экономические отношения).

ОФФШОРНАЯ КОМПАНИЯ – иностранная компания, созданная на территории или в государстве, где гарантированы особенно низкие налоговые ставки и отсутствует жесткий валютный контроль над иностранным капиталом. Льготный режим предоставляется оффшорной компании только для операций с иностранными резидентами и в иностранной валюте.

ПЕРЕКРЕСТНАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА – степень влияния на величину спроса на данный товар изменения цены другого товара.

ПЕРЕМЕННЫЕ ИЗДЕРЖКИ – издержки, размер которых зависит от объема производства фирмы.

ПОВРЕМЕННАЯ ОПЛАТА ТРУДА – оплата труда, при которой размеры заработной платы работника зависят от фактически отработанного им времени и его тарифной ставки.

ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ С ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ – налог на доходы физических лиц, обычно прогрессивный.

ПОЛНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО – хозяйственное товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью.

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ЭФФЕКТ МАСШТАБА – снижение средних валовых издержек производства по мере увеличения размеров предприятия.

ПОСОБИЕ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ – государственное пособие, получаемое безработным в течение определенного времени.

ПОСТОЯННЫЕ ИЗДЕРЖКИ – издержки, размер которых не зависит от объема производства.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КОРЗИНА – набор продуктов питания, общее количество которых в расчете на год обеспечивает минимально достаточную калорийность.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ КРЕДИТ – кредит, предоставляемый торговыми предприятиями в виде проданных в рассрочку товаров, банками и специальными кредитными институтами для покупки потребительских товаров и оплаты услуг.

ПОТРЕБЛЕНИЕ – использование произведенных товаров и услуг для удовлетворения потребностей членов общества.

ПРЕДЕЛЬНАЯ ДОХОДНОСТЬ РЕСУРСА – прирост дохода фирмы за счет использования дополнительной единицы данного ресурса.

ПРЕДЕЛЬНАЯ ПОЛЕЗНОСТЬ – дополнительная полезность, получаемая от потребления каждой последующей единицы товара.

ПРЕДЕЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ – прирост издержек, связанный с выпуском дополнительной единицы продукции.

ПРЕДЕЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ РЕСУРСА – прирост издержек фирмы за счет использования дополнительной единицы данного ресурса.

ПРЕДЕЛЬНЫЙ ДОХОД – прирост дохода, связанный с выпуском каждой дополнительной единицы продукции.

ПРЕДЕЛЬНЫЙ ПРОДУКТ – прирост продукции фирмы в натуральном выражении за счет увеличения на единицу количества используемого переменного ресурса.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ – количество товара, которое производитель готов продать по определенной цене за конкретный период.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ РАБОЧЕЙ СИЛЫ – рабочая сила, предлагающая свой труд на рынок труда.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ДОХОД – доход от предпринимательской деятельности.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ РИСК – вероятность возникновения у предприятия финансовых потерь.

ПРЕДПРИЯТИЕ (ФИРМА) – самостоятельная хозяйственная единица, объединяющая экономические ресурсы для осуществления коммерческой деятельности.

ПРИБЫЛЬ – в широком смысле слова – это разница между полученной выгодой и понесенными при этом затратами; в узком смысле – доход от реального капитала.

ПРИВАТИЗАЦИЯ – преобразование отношений собственности путем передачи или продажи на различных условиях государственной или муниципальной собственности частным или юридическим лицам.

ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ – земля и недра, растительный и животный мир, лесные и водные ресурсы, воздушный бассейн и климат.

ПРОГРЕССИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ – налогообложение, предусматривающее повышение ставки налога по мере роста налоговой базы.

ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ (СОЦИАЛЬНЫЙ И ФИЗИОЛОГИЧЕСКИЙ) – совокупность товаров и услуг, выраженных в стоимостной форме и предназначенных для удовлетворения физических потребностей, социальных и духовных за определенный промежуток времени.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА – показатель эффективности использования трудовых ресурсов.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ (ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ) – способность предприятия за какое-то время произвести определенное количество продукции нужного ассортимента и качества.

ПРОПОРЦИОНАЛЬНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ – налогообложение, предусматривающее одинаковые ставки налога независимо от величины налоговой базы.

ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ – предпринимательские инвестиции, в результате которых инвестор приобретает управленческий контроль над объектом вложения капитала.

ПРЯМЫЕ НАЛОГИ – налоги, взимаемые с доходов или имущества налогоплательщика.

РАБОЧАЯ СИЛА – совокупность занятых и безработных.

РАВНОВЕСНАЯ ЦЕНА – цена на конкурентном рынке, при которой размеры спроса соответствуют величине предложения и отсутствует дефицит или избыток товаров и услуг.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ – получение дохода от выпуска и реализации товаров и оказания услуг в соответствии с долей основных факторов производства (земли, капитала, труда).

РЕАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ – количество товаров и услуг, которое отдельный гражданин или семья может приобрести в определенный период времени на свои номинальные доходы.

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР – прежде всего промышленность, сельское хозяйство, строительство и транспорт.

РЕНТА – форма реализации собственности на те природные ресурсы, количество которых строго ограничено.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА – соотношение между всеми дисконтированными доходами от инвестиционного проекта и всеми дисконтированными расходами на него.

РИСК – оценка вероятности ожидаемого события в условиях неустойчивой, подверженной частым изменениям конъюнктуры.

РЫНОК – механизм взаимодействия покупателей и продавцов, производителей и потребителей, осуществляемый посредством движения цен при регулирующем воздействии спроса и предложения.

РЫНОК КАПИТАЛА – рынок средне- и долгосрочных кредитов, акций и облигаций.

РЫНОК ТРУДА – соотношение спроса и предложения рабочей силы.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ (ФОНДОВЫЙ РЫНОК) – рынок, обеспечивающий долгосрочные потребности в финансовых ресурсах путем обращения на нем акций, облигаций, депозитных сертификатов.

РЫНОЧНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА – механизмы установления и функционирования хозяйственных связей на отдельных рынках, например, товарные и фондовые биржи, коммерческие банки.

СБЕРЕЖЕНИЕ – часть дохода, которая используется на потребление.

СБОРЫ – разнообразные виды налогов, платежей, изъятий, которые в обязательном порядке вносятся предприятиями, организациями, гражданами в порядке оплаты услуг, оказываемых им государственными органами.

СВЕРХПРИБЫЛЬ – крайне высокий уровень прибыли, достигаемый за счет монопольного поведения предприятий-изготовителей товаров и поставщиков товаров на рынок.

СВОБОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА – территория, где деятельность иностранных и отечественных фирм, обусловленная статусом зоны, пользуется налоговыми и другими льготами.

СГОВОР – предварительная, предшествующая совершению экономических операций, не оглашаемая договоренность нескольких участников таких операций действовать определенным образом в собственных интересах и в ущерб интересам других экономических субъектов. Обычно сговор носит противоправный, противозаконный характер и ущемляет интересы третьих сторон.

СДЕЛЬНАЯ ОПЛАТА ТРУДА – оплата труда в соответствии с количеством произведенной продукции требуемого качества.

СЕБЕСТОИМОСТЬ – стоимостная оценка ресурсов, используемых в процессе производства продукции, а также других затрат на ее производство и реализацию.

СЕЗОННЫЕ ЦЕНЫ – цены, изменяющиеся в зависимости от времени года, сезона. Сезонные колебания цен могут быть вызваны, как правило, одним из двух факторов: изменением спроса на товар (сезонные цены на одежду и обувь), изменением его себестоимости (зимнее повышение цен на сельскохозяйственную продукцию).

СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО – производство продукции, товаров сериями, то есть отдельными партиями, в значительном, но не массовом количестве.

СИНДИКАТ – объединение предприятий, выпускающих однородную продукцию, созданное в интересах организации коллективного сбыта такой продукции через единую торговую сеть.

СКРЫТАЯ БЕЗРАБОТИЦА – существование нерациональной, неэффективной занятости.

СМЕТА ЗАТРАТ – полная сводка затрат на производство продукции, выполнение работ, услуг.

СОБСТВЕННОСТЬ – принадлежность вещей, материальных и духовных ценностей (объектов собственности) определенным лицам (субъектам права собственности); юридическое право на такую принадлежность, включающее правомочности пользования, владения и распоряжения объектом, и экономиче-

ские отношения между людьми по поводу принадлежности объектов собственности.

СОВЕРШЕННАЯ КОНКУРЕНЦИЯ – тип рынка, характеризуемый наличием большого количества продавцов, предлагающих однородную продукцию; каждый индивидуальный продавец является ценополучателем.

СОЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГИ – платежи предприятий в госбюджет на социальное обеспечение и налоги на заработную плату и рабочую силу.

СПРОС – подкрепленное денежной возможностью желание, намерение покупателей, потребителей приобрести данный товар. Спрос характеризуется его величиной, означающей количество товара, которое покупатель желает и способен приобрести по данной цене в данный период времени.

«ТАМОЖЕННАЯ ВОЙНА» (англ. customs war) – использование национальных таможенных тарифов в конкурентной борьбе за лидерство на мировом рынке.

ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ (англ. customs declaration) – документ, содержащий сведения о перемещаемом через границу грузе, включая экспортируемые и импортируемые товары, пассажирский багаж, ручную кладь, ценности и валюту. Является основанием для пропуска грузов через государственную границу при ввозе, вывозе и транзитной перевозке. Таможенные декларации подразделяются на грузовые и пассажирские.

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА (англ. customs duties) – налоги, взимаемые таможней при пропуске товаров через границу.

ТАМОЖЕННЫЕ ЛЬГОТЫ (англ. customs privileges) – освобождение от таможенных платежей, за исключением платежей за хранение, таможенное оформление вне определенных для этого мест или вне времени работы таможенных органов.

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ (англ. customs tariff, duty rate) – система ставок таможенных пошлин, определяющая размер платы на систематизированный перечень товаров, вывозимых через границу данной страны.

ТАМОЖНЯ (англ. customs, custom house) – государственное учреждение, через которое обязаны ввозиться в страну и вывозиться с территории страны все экспортируемые и импортируемые товары с целью их таможенного контроля и взимания установленных пошлин и сборов.

ТАНТЬЕМА – дополнительное вознаграждение, которое выплачивается из чистой прибыли членам правления акционерных обществ, директорам и другим высшим служащим фирм.

ТАРИФ (англ. tariff) – система ставок, определяющая размер платы за различные услуги; система тарифных ставок оплаты труда.

ТАРИФНАЯ СИСТЕМА – совокупность нормативов, с помощью которых организуется заработная плата. Она состоит из тарифных ставок и надбавок к ним, тарифных сеток, схем должностных окладов, тарифно-квалификационных справочников.

ТАРИФНЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ – коэффициент, который применяется в системе нетарифной оплаты труда для более точного определения квалификационных качеств работника и оценки его труда.

ТАРИФЫ АВТОМОБИЛЬНЫЕ – цены на перевозку грузов, пассажиров, багажа и другие услуги автомобильного транспорта.

ТАРИФЫ ЗАПРЕТИТЕЛЬНЫЕ – цены услуг, установленные на очень высоком уровне, чтобы создать условия для сокращения или устранения спроса на данный вид услуги.

ТАРИФЫ КОНВЕНЦИОННЫЕ – вид таможенных пошлин, устанавливаемых в соответствии с договором или соглашением (конвенцией). Ставки конвенционных пошлин, устанавливаемые по соглашению между государствами, ниже ставок обычного таможенного тарифа, который определяется государством в одностороннем порядке.

ТАРИФЫ СВЯЗИ – цены на услуги, оказываемые потребителям предприятиями связи. Особенность тарифов связи по сравнению с другими ценами состоит в отсутствии вещной формы продукции, за которую взимается плата, а также в непосредственном потреблении данной продукции в процессе производства.

ТЕКУЩИЕ АКТИВЫ – оборотный капитал. Фонды, которые могут быть быстро трансформированы в деньги; формируются из дебиторской задолженности, запасов товаров, незавершенного производства, банковских счетов и легко реализуемых ценных бумаг.

ТЕМП ПРИРОСТА – показатель, равный темпу роста минус 100.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗРАБОТИЦА – безработица, связанная с вытеснением из производства живого труда под влиянием научно-технического прогресса.

ТОВАР – продукт труда, произведенный для продажи и имеющий товарный вид.

ТОВАРИЩЕСТВО ХОЗЯЙСТВЕННОЕ – коммерческая организация, созданная и действующая на основании учредительного договора.

ТОВАРНЫЙ ЗНАК (нем. Warenzeichen) – обозначение, помещенное на товаре (или упаковке) производственными или торговыми организациями для индивидуализации (идентификации) товара и его производителя.

ТОРГОВЫЙ БАЛАНС – соотношение между суммой цен товаров, вывезенных какой-либо страной, либо группой стран, и суммой цен товаров, ввезенных ими за определенный период времени, например за год, квартал, месяц. Иначе говоря, торговый баланс – это экспорт и импорт какой-либо страны за определенный период или дату.

ТОЧКА ОПТИМАЛЬНОГО ВЫПУСКА – (критическая точка объема производства) – объем производства, при котором предельный доход равен предельным издержкам.

ТРАДИЦИОННАЯ СИСТЕМА – экономическая система, распространенная в слаборазвитых странах и базирующаяся на отсталой технологии, широким распространением ручного труда.

ТРАНЗИТНЫЕ ПОШЛИНЫ – таможенные пошлины, взимаемые с грузов, перевозимых транзитом через территорию данной страны.

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ – расходы на совершение рыночных сделок.

ТРАТТА – письменный приказ кредитора должнику уплатить определенную сумму третьему лицу; обязательство должника по этому приказу начинает действовать с того момента, когда он удостоверяет свое согласие (акцепт) на самом документе.

ТРУД – целесообразная деятельность людей по созданию материальных и духовных благ, направленных на удовлетворение потребностей.

ТРУДОВАЯ АКТИВНОСТЬ – реализация интеллектуального и физического потенциала рабочей силы в процессе трудовой деятельности. Количественная определенность трудовой активности выражается в достигнутом уровне производительности труда или объеме выполненной работы в единицу времени.

ТРУДОВАЯ МОТИВАЦИЯ – побуждение человека к труду, являющееся результирующей системой внутренних побудительных элементов, таких, как потребности, интересы, ценностные ориентации, с одной стороны, с другой – отражаемые и фиксируемые сознанием человека факторы внешней среды, так называемые внешние стимулы, побуждающие к трудовой деятельности.

ТРУДОВОЙ КОНТРАКТ – соглашение между трудящимися и работодателями, по которому трудящийся обязуется выполнить работу по определенной специальности, квалификации или должности с подчинением внутреннему трудовому распорядку, а работодатель обязуется выплачивать работнику заработную плату, обеспечить условия труда, предусмотренные законодательством о труде, коллективным договором и соглашением сторон.

ТРУДОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ – отношения между работодателями и наемными работниками по поводу условий и оплаты труда.

ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ – один из видов экономических ресурсов, к которому относятся люди с их способностью производить товары и услуги.

УБЫТКИ – потери от хозяйственной деятельности, выраженные в денежной форме, превышение расходов предприятия, предпринимателя над доходами, влекущее уменьшение материальных и денежных ресурсов.

УБЫТКИ НОМИНАЛЬНЫЕ – убытки, присуждающиеся к возмещению потерпевшей стороне в условиях, когда она не имеет возможности точно оценить размер ущерба, наступившего из-за нарушений контрагентом условий контракта.

УБЫТКИ ПРЯМЫЕ – ущерб, потери, возникающие по причине нарушения контракта.

УБЫТОЧНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ – финансовое состояние, финансовые результаты хозяйственной деятельности предприятия, характеризующиеся тем, что в течение определенного времени денежные поступления не компенсируют расходы, не образуется прибыль, увеличивается долг.

УВОЛЬНЕНИЕ – прекращение трудового контракта с работником по инициативе администрации.

УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ – коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

УПОЛНОМОЧЕННЫЕ БАНКИ – коммерческие банки и другие финансово-кредитные учреждения, обладающие разрешением правительственных органов на проведение банковских операций по поручению этих органов, а также представляющие интересы правительства в международных финансово-кредитных организациях.

УПРАВЛЕНИЕ – сознательное целенаправленное воздействие со стороны субъектов, органов на людей и экономические объекты, осуществляемое с целью направить их действия и получить желаемые результаты.

УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ – деятельность фирмы по прибыльному (с минимальным риском) размещению собственных и привлеченных средств.

УПРАВЛЕНИЕ ИМУЩЕСТВОМ – установление собственником имущества правил, условий его использования, сдачи в аренду, продажи. Относится прежде всего к государственному имуществу.

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ – методы и деятельность, используемые для достижения уровня качества, удовлетворяющего проектно-конструкторским, контрактным и иным требованиям.

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ – деятельность фирмы, банка по обеспечению такого размещения средств, чтобы можно было в любой момент расплатиться по обязательствам (в короткий период времени превратить активы в денежные средства). Существует ряд методов управления ликвидностью. Коммерческие банки чаще всего используют следующие методы: 1) общий метод распределения средств, заключающийся в распределении привлеченных и собственных средств по каналам размещения из единого фонда в соответствии с потребностями и интуицией.

УПРАВЛЕНИЕ РАСХОДАМИ – управленческая деятельность, направленная на контроль затрат и обеспечение их экономии.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКОМ – деятельность предприятия, фирмы, банка, направленная на сокращение возможных потерь, обусловленных риском. Наиболее распространенными методами являются диверсификация риска, изучение рынка, клиентов, маркетинговые исследования, страхование риска.

УПРАВЛЕНИЕ РЫНКОМ – регулирующее воздействие государства на рынок и рыночные отношения, осуществляемое преимущественным образом с помощью системы налогов и ограничений.

УПРАВЛЕНИЕ СПРОСОМ – использование методов фискальной и денежно-кредитной политики в целях увеличения или сокращения совокупного спроса. Примером может служить расширение дотаций, уменьшение налоговых ставок.

УПРАВЛЯЕМОЕ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ – положение, при котором цены на отдельные товары и услуги определяются правительственными органами, официальными или неофициальными объединениями поставщиков, а также торговыми ассоциациями на основе рыночных механизмов.

УПРАВЛЯЕМЫЕ ЦЕНЫ – цены на определенные товары и услуги, административно устанавливаемые государством для определенных товаров и услуг.

УРОВЕНЬ БЕДНОСТИ – размер дохода, обеспечивающий прожиточный минимум. Обычно рассчитывается либо в виде соотношения со средним доходом в стране, либо методом прямого расчета.

УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ – отношение числа безработных к общему числу занятых в хозяйстве.

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ – уровень благосостояния населения, потребления благ и услуг, совокупность условий и показателей, характеризующих меру удовлетворения основных жизненных потребностей людей.

УРОВЕНЬ ЗАНЯТОСТИ – количество занятых в общем объеме рабочей силы.

УРОВЕНЬ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРОДАВЦОВ – степень, в которой продажи на рынке сконцентрированы в руках одной или нескольких фирм.

УРОВЕНЬ ЦЕН – средневзвешенная цена, уплачиваемая за готовые товары и услуги в данный момент времени.

УСКОРЕННАЯ АМОРТИЗАЦИЯ – важный инструмент государственного регулирования экономики, суть которого состоит в ускоренном переносе стоимости средств труда на производимые товары и услуги.

УСЛОВИЯ ДОГОВОРА (КОНТРАКТА) – согласованные между собой договаривающимися сторонами до заключения договора и внесенные в текст договора условия, регулирующие отношения и действия сторон в процессе выполнения договора, отражающие взаимные требования, права, обязанности.

УСЛОВИЯ ОБЩИЕ – положения контракта, определяющие права и обязанности сторон при выполнении подготовительных работ, например для проектирования, организации поставок оборудования, командирования специалистов, а также другие общие условия контракта.

УСЛОВИЯ ПЛАТЕЖА – условия, определяющие объем, формы, сроки, место платежа по контракту.

УСЛОВИЯ ПОСТАВОК – условия, определяющие способы транспортирования, формы передачи и оплаты поставленных товаров, способы страхования, сроки поставок, ответственность за сохранность товаров.

УСЛОВИЯ ТОРГОВЛИ – показатель изменения пропорций внешнеторгового обмена, соотношения индексов экспортных и импортных цен страны. Более быстрый рост экспортных цен по сравнению с импортными ценами характеризует улучшение условий торговли, и наоборот.

УСЛОВИЯ ТРУДА – совокупность факторов, влияющих на работоспособность и здоровье работника, например производственно-технические, санитарно-гигиенические, бытовые факторы.

ФОНДООТДАЧА – отношение стоимости выпущенной продукции к среднегодовой стоимости основных фондов.

ФРИКЦИОННАЯ БЕЗРАБОТИЦА – безработица, вызванная добровольным переходом трудящихся с одной работы на другую и сезонными колебаниями в спросе на рабочую силу.

ЦЕНА ПОЛА – искусственно завышенная цена, ограничивающая ее снижение.

ЦЕНА ПОТОЛКА – искусственно заниженная цена, ограничивающая ее рост.

ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ – практика установления различных цен на одну и ту же продукцию для разных групп покупателей.

ЦЕНОВАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА – изменение в процентном отношении величины спроса на товар при изменении его цены на 1%.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРИБЫЛЬ – разность между валовой выручкой и всеми (явными и неявными) издержками фирмы.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА – совокупность экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся отношений собственности и организационно-правовых форм.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТРЕБНОСТИ – потребности в товарах и услугах.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ – все виды ресурсов, используемых в процессе производства товаров и услуг.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРУГООБОРОТ – модель взаимосвязанного движения продуктов и денег в масштабе национального хозяйства, представленного в виде одного хозяйственного цикла.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ – критерий экономического развития. Выражается ростом объема ВВП (ВНП) как в абсолютной величине, так и на душу населения.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ – многоплановое явление, отражающее прежде всего экономический рост, структурные изменения в экономике и рост уровня и качества жизни.

ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА ПО ДОХОДУ – отношение изменения величины спроса на товар (в процентах) к изменению доходов потребителей (в процентах).

ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА ПО ЦЕНЕ – степень реакции одной экономической величины (величины спроса) на изменение другой (цены).

ЭФФЕКТ МАСШТАБА ПРОИЗВОДСТВА – выигрыш, получаемый в результате снижения средних издержек производства на единицу продукции по мере увеличения ее выпуска.

ЯВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ ФИРМЫ – расходы фирмы на оплату используемых факторов производства (природных ресурсов, труда капитала, предпринимательских способностей), не являющихся собственностью фирмы.

Справочное издание

ГЛОССАРИЙ

ОСНОВНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОНЯТИЙ И ТЕРМИНОВ

С о с т а в и т е л и:

Астахова Е. В. (мл.), преп. каф. экон. теории и права (рук. авт. кол.); учащиеся 10-х кл. СЭПШ: Аксенова З., Бандатий А., Белоконь О., Большакова А., Соколянский Г., Живолуп Е., Журавлев С., Левченко Р., Лобойко А., Липчанская Ю., Минатуллаева М., Пономаренко Ю., Прилуцкий Д., Проценко П., Тарасова А., Таркин Ф., Шептуха А.

Ответственная за выпуск *Е. А. Довгаль*
Редактор *Л. А. Кармаза*
Компьютерная верстка *И. С. Кордюк*

Подписано в печать 04.06.2007. Формат 60·84/16.
Бумага офсетная. Гарнитура «Таймс».
Усл. печ. л. 1,39. Уч.-изд. л. 1,51. Тираж 150 экз.

Издательство
Народной украинской академии
Свидетельство № 1153 от 16.12.2002.

Украина, 61000, Харьков, ГСП, ул. Лермонтовская, 27.